

# Dónde están las ofertas de empleo que nadie te cuenta.

Una buena parte de las ofertas de trabajo no aparecen en los canales tradicionales. Los eventos de 'networking' son una oportunidad única para dar con aquel puesto que mejor va con tu perfil. Play El 20% de las ofertas de empleo no salen a la luz o están asignadas. Y por si esto no fuera poco para complicar la búsqueda de un trabajo, algunos estudios revelan que el 75% de los puestos que se demandarán dentro de 25 años aún no existen.

Los canales tradicionales de búsqueda –webs, redes sociales, consultoras de selección, etcétera– ya no son suficientes para acceder a un empleo. El boca a oreja es el canal de las ofertas en foros de empleo, conferencias y una serie de eventos diseñados para que reclutadores y candidatos se conozcan cara a cara.

Buena parte de las oportunidades laborales que nadie te cuenta, las puedes encontrar tú mismo a través del networking. Éstas son algunas de las citas que te pueden interesar para acceder a un empleo por cuenta ajena, encontrar socios para tu negocio o un puesto en una start up: las ferias y foros de emprendedores se están convirtiendo en un vivero para los negocios y el empleo.

'CARA A CARA' El portal de empleo Jobssy.com ha diseñado Café and Jobs, encuentros en los que candidato y reclutador realizan una entrevista de trabajo de forma distendida. La próxima cita está prevista para el mes de marzo en Madrid. Puedes inscribirte a través del portal o descargándote la aplicación de Café and Jobs. Asimismo existen otras plataformas online, como Networking Activo o Networking Safor, en las que se recogen numerosos encuentros profesionales.

Para asistir a alguno de ellos necesitas cumplir ciertos requisitos. También hay desayunos de trabajo o conferencias que te pueden orientar sobre diferentes temas de interés.

EN TU CASA Antes de acceder a grandes eventos nacionales, echa un vistazo a las iniciativas que se desarrollan en tu provincia y en tu municipio. Las Cámaras de Comercio y las asociaciones de jóvenes empresarios (AJE) organizan jornadas y eventos que te orientan en la búsqueda de empleo y también eventos de networking. Por ejemplo, en Asturias, Talent Up! ha celebrado un par de foros, en colaboración con el ayuntamiento de Gijón y AJE Asturias, para poner en contacto a desempleados de la región con empresas que están buscando candidatos.

Y también en el Principado, esta vez con apoyo de la Fundación Botín y en el marco de su programa Emplea-t 4x4. DIFERENTES Existen además distintas iniciativas destinadas a fomentar la creatividad de los participantes, ya sean

desempleados o emprendedores como el Impact Hub. Se trata de una comunidad de más de 7.000 personas presentes en más de 50 ciudades en todo el mundo. Por ejemplo, en el de Madrid cada semana organizan encuentros talleres, charlas y eventos de todo tipo. Aunque su objetivo es impulsar proyectos de negocios novedosos, puede ser una oportunidad para trabajar de una manera diferente.

'START UP' Los eventos de start up se han convertido en una excusa para crear puntos de encuentro entre candidatos y empleadores. Womenalia Start Up Day celebra desde el año pasado Matching emprendimiento, un punto de encuentro para crear sinergias entre profesionales artífices de start up.

La próxima cita es el 12 y 13 de marzo en la Fira de Barcelona. Acceso previa inscripción en Womenalia.com. EMPRENDEDORES Los foros de emprendedores se celebran por doquier. Uno de los más grandes es el Salón MiEmpresa, que tendrá lugar los días 18 y 19 de febrero en el Palacio de los Deportes de la Comunidad de Madrid. Y si de emprendedores se trata, visita Coworking Spain, en la que tienes acceso a estos espacios que también fomentan el emprendimiento, el empleo, las alianzas y te ayudarán a lanzar tu start up. ¿Emprendes  o trabajas? Hacer 'networking' no es sinónimo de conseguir un empleo por cuenta ajena.

A veces, estos encuentros sirven para conocer a personas que buscan alguien de tu perfil como socio para lanzar un proyecto de negocio. Por eso si te preguntan si emprendes o trabajas, no descartes ninguna opción. Tu oportunidad laboral puede estar donde menos te lo esperas. Para vender todo tu potencial: - Tómate menos de un minuto para presentarte a tu interlocutor: cómo te llamas, qué haces y por qué estás ahí. - Preguntar de manera educada, despacio y dando un tiempo al otro para responder. - Interésate por su empresa. Y trata de ser comedido a la hora de mostrar entusiasmo, o rechazo si no te gusta. –

Si el proyecto te interesa, explica qué puedes aportar. Si no, intenta zafarte con disimulo. - Si realmente el contacto te conviene, deja tu tarjeta y solicita su 'e-mail'. Ya en tu domicilio, envíale información relevante sobre tu actividad que le anime a ponerse en contacto contigo.

Información: [pinfjuvenil@aytoconsuegra.es](mailto:pinfjuvenil@aytoconsuegra.es). Área Sociocultural.